

プロフェッショナル人材事業 について

(資料)

- プロフェッショナル人材事業の進捗状況
- プロが企業を変える（パンフレット）
- マネージャー紹介シート
- シンポジウム及び全国協議会の模様

プロフェッショナル人材事業の進捗状況

1. プロフェッショナル人材戦略拠点

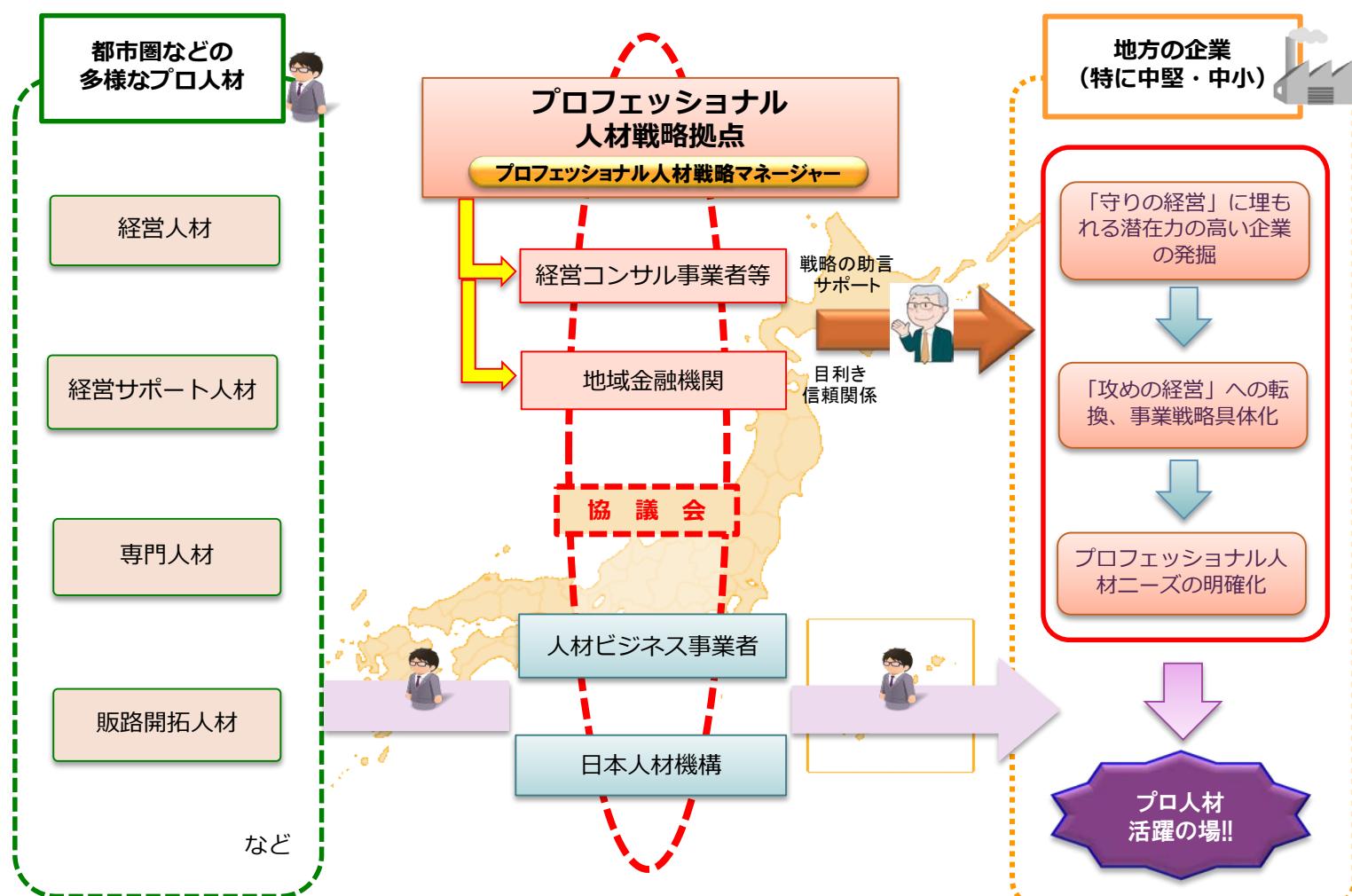
- 各道府県に設置するプロフェッショナル人材戦略拠点は、潜在成長力のある地域企業に対し、プロ人材の採用支援活動を開始。
- 具体的には、今年度内には東京都、沖縄県を除く全道府県で拠点の設置を予定。1月5日時点で36道府県で拠点が立ち上がり、事業をスタート。
- 第一回の全国協議会を12月9日に開催。全国の拠点及び関係機関が一堂に会し、今後の事業の方向性について、議論を実施。

2. 日本人材機構

- 地域企業や地域金融機関等との密接な対話等を通じ、地域企業等の生産性向上等の実現に向けた実行支援等ができる経営（サポート）人材のマッチング
- 当該人材に対し実践的なノウハウ等を提供する研修
- マッチング後の生産性向上等に向けたフォローアップ

3. プロ人材を送り出す企業へのアプローチ

- セカンドキャリア支援等自社のプロ人材の更なる活躍支援を検討している大手企業との連携強化を模索。
- シンポジウム等を通じ、大手企業の人事担当者等との関係を強化。



プロが 企業を変える。

あなたの企業の成長・発展を担う、
プロフェッショナル人材。



内閣府事業

プロフェッショナル人材事業

プロフェッショナル人材採用で 「攻めの経営」へ

「地方創生」の実現には、地域の中堅・中小企業が、潜在的な「力」を発揮していただき、個々の企業の成長を通じて、地域経済を盛り立てていくことが必要です。

このため、内閣府では、地域企業の経営者側の立場に立ち、新たな取組に積極的に挑む「攻めの経営」への転換と、新たな戦略の実現に不可欠となるプロフェッショナル人材の採用を支援するため、各道府県に「プロフェッショナル人材戦略拠点」を整備します。

プロフェッショナル人材戦略マネージャーをはじめとした拠点のスタッフは、地域の関係機関等と連携しつつ、地域企業の経営者の皆様との丁寧な対話を通じて、事業革新や新商品開発などのチャレンジングな取組の一助となるよう活動してまいります。

地域企業におかれましては、是非とも、本事業を積極的にご活用いただき、成長の実現に向けた第一歩を踏み出していくだけれど存じます。



地方創生担当大臣
石破 茂

「プロフェッショナル人材戦略拠点」が 地域の中堅・中小企業を支援します。



- Point 企業が持つ潜在成長力への目覚めを喚起し、「攻めの経営」への転換を促進
- Point 企業の成長戦略実現のために、プロフェッショナル人材のニーズを具体化し、決断を促進
- Point 各種関係機関等と連携し、プロフェッショナル人材のマッチングをサポート
- Point 採用後も経営者、プロフェッショナル人材双方に対してフォローアップを行い、プロフェッショナル人材が地域企業で活躍できるよう支援



FILE NUMBER
01

株式会社ハンズマン

宮崎県

会社情報

- 従業員数 1,198名
- 主な事業 DIYホームセンターの運営

採用したプロフェッショナル人材(A氏)

- | | |
|-----------|---------------------------|
| ● 年齢・性別 | 40代・男性 |
| ● 採用時ポスト | 人事部 次長 |
| ● プロ人材タイプ | 経営管理人材 |
| ● 仕事内容 | 本部の中枢機能体制強化
採用計画の立案・実行 |

プロ人材がプロ人材を呼ぶ! 採用の好循環で「攻めの経営」へ加速する

プロ人材を採用したきっかけ

採用前

更なる店舗拡大に向けプロ人材の必要性を痛感

- 同社は20期連続増収と業績が好調な中、九州地方での更なる店舗拡大や、本州への進出も計画していた。
- そうした出店戦略の実現に向けて、本部の中枢機能体制強化が必要不可欠となつた。
- とくに総務、経理、人事、商品部など核となる部門で優秀なプロフェッショナル人材をいかに確保するかが喫緊の課題となつてゐた。

プロ人材採用により得られた効果

採用後

どんなプロ人材を採用?

- 半年で3名のプロ人材を採用。この3名はすべて他県からのUIJターン採用である。
- そのうちの1名は、公認会計士の資格を持つ監査法人勤務者で、縁もゆかりもない宮崎に移住するなど、難易度の高い採用に成功している。
- 上記のプロ人材採用を成功させた人事部のA氏もまた、Iターンとして入社したプロ人材である。自動車系商社を経験後、同社に入社。他部署を経験したのち人事部次長に着任。

プロ人材の活躍状況

- A氏は採用を一手に担う人材として、全国を飛び回り採用活動を行つており、今や同社の組織づくりに欠かせない人物となつてゐる。

VOICE
経営者の声

難易度の高いプロ人材の採用に成功したポイントは、人事の担当者が自ら候補者のもとに出向き、直接顔を合わせた点にあります。採用コストをかけてでも、直接会つて話すからこそ自社の魅力が伝わつたといえます。入社を決めたプロ人材は、人事の担当者と話す中で、「自らのやりたいこと」が実現できる環境や業務内容であることを感じ、転職を決めているようです。

FILE NUMBER
02**大幸薬品株式会社**

大阪府

採用したプロフェッショナル人材（B氏）

会社情報

- 従業員数 201名
- 主な事業 一般医薬品の製造及び販売

- | | |
|-----------|----------------------|
| ● 年齢・性別 | 40歳代・男性 |
| ● 採用時ポスト | マネージャー |
| ● プロ人材タイプ | 新規製品開発人材／事業分野拡張人材 |
| ● 仕事内容 | 中期経営計画の策定
新規事業の計画 |

新市場の創生で、従来の事業構造を大きく変革 プロ人材とともに空間除菌のワールドリーダーを目指す

プロ人材を採用したきっかけ

採用前

空間除菌の新市場構築のため「攻めの経営」へと舵をきる

- 同社は正露丸で有名な医薬品メーカーであるが、外部環境の変化に対応するためには事業構造の転換が求められていた。
- 事業構造を転換するには、これまで経験したことのない未知の領域に足を踏み入れる必要があるが、社内でそれをリードしていく人材がいなかった。

プロ人材採用により得られた効果

採用後

どんなプロ人材を採用？

- B氏の前職は仏系化学品メーカーの事業部長兼子会社取締役で、国家的プロジェクトのリーダーを務めた経験を持つ。

プロ人材の活躍状況

- 新たに家電分野への製品供給を実現。家電に組込める新製品「クレベリンLED」を用いた家電製品の発売による「二酸化塩素による空間除菌」の新市場の創生を家電メーカー各社とのアライアンスにより実行。
- 入社後わずか1年で大きな成果を生み、部長に抜擢。

VOICE
経営者の声

これまで我々は、対消費者に向けた製品の製造販売ビジネスが主流でしたが、ビジネスの更なる拡大を考えると「クレベリンLED」のように他企業への製品供給、しかも複数社に供給できる製品を開発することが重要な課題となっていました。採用したプロ人材（B氏）は、この新規事業計画を策定しプロジェクトをリードしていきました。その結果、当社から家電メーカーに向けた初めての供給品である「クレベリンLED」を組み込んだ製品が家電メーカーから発売され、今後も様々なメーカーから「クレベリンLED」搭載機器を市場に投入していく計画で、ビジネスの広がりを見せてています。「二酸化塩素による空間除菌」世界市場での牽引役（ワールドリーダー）の地位を揺るがないものとする大きな成果です。

FILE NUMBER
03

オオアサ電子株式会社

広島県

採用したプロフェッショナル人材（C氏）

会社情報

- 従業員数 120名
- 主な事業 液晶パネル、各種制御装置、オーディオスピーカー製造等

- | | |
|-----------|-------------------|
| ● 年齢・性別 | 50歳代・男性 |
| ● 採用時ポスト | 東京営業担当部長 |
| ● プロ人材タイプ | 販路拡大を担う人材 |
| ● 仕事内容 | 新商品の広報・マーケティング・営業 |

逆境をチャンスに変えて！背水の陣で挑んだ「下請けからの脱却」と「攻めの経営」への転身

プロ人材を採用したきっかけ

採用前

逆境をチャンスに変えて「攻めの経営」へ挑戦

- もともと大手企業の下請け会社として液晶パネル等を製造してきた同社だが、リーマンショックや不況のあおりを受け、売上の8割を占めていた企業との取引がゼロになってしまった。それを契機として、自社製品の開発・製造に挑戦した。
- 下請け会社として約30年、世界標準の品質に応えつづけてきた甲斐があって、新商品である高級スピーカーの「Egretta（エグレッタ）」開発に成功する。しかし、当時同社には販促活動に秀でた人材がおらず、広報・マーケティング・営業を一手に引き受けられるプロ人材を探していた。

プロ人材採用により得られた効果

採用後

どんなプロ人材を採用？

- 幅広い人脈を持ち、販路開拓の方法を熟知する元大手メーカー勤務のC氏を採用。

プロ人材の活躍状況

- 「Egretta（エグレッタ）」はグッドデザイン賞を受賞し、高価格でありながらも、広島のショールームに全国からお客様が来場するほど人気を集めている。本製品が全国のお客様の目に触れるまでに至ったのは、他でもなく、C氏の販促戦略の策定・実行及び地道な営業活動があったからである。
- 現在では、全国の大手量販店への導入が決まり、東京タワー展望台のプロジェクトマッピングに同社の製品が採用されたりと、様々なビジネスチャンスが広がってきている。

VOICE
経営者の声

長年顧客からの信頼に応えてきた技術力があっても、採用したプロ人材の活躍がなければEgretta（エグレッタ）がここまで脚光を浴びることはなかったかもしれません。不況のあおりで一時は工場の操業を停止しなければなりませんでしたが、同時に200名いた従業員を路頭に迷わせるわけにはいきませんでした。「後には引けない」という強い気持ちで踏み切った下請けからの脱却と、新商品の開発でしたが、プロ人材（C氏）の営業手腕のおかげで、大きなビジネスチャンスにつなげることができました。

経営課題が解決できず、 「攻めの経営」への道を諦めていませんか？

将来は息子に商売を
引き継がせるつもりだが、
自分の代のうちに、もう一度
成長軌道に乗せたい

今の経営でも
やっていけるが、
5年後、10年後を考え
今のうちに手を打って
おきたい

既存の製品を超える新製品を
打ち出したい！

自社の技術に自信はある。
域外や海外への展開に向けて、
今こそ勝負したい！

まずは、あなたの地域の
プロフェッショナル人材戦略拠点にご相談ください。

課題解決に必要なプロフェッショナル人材ニーズを踏まえ、
マッチングをサポートします。

プロフェッショナル人材の活用を決めるのは**経営者自身**です。
プロフェッショナル人材を採用し、潜在的な力を呼び覚ますことで、
あなたの会社と地域の経済を次のステージへ！

お問い合わせは最寄りのプロフェッショナル人材戦略拠点まで

〈内容に関するお問い合わせ〉

みずほ情報総研(株)

社会政策コンサルティング部 担当：竹元、後藤、菅原
〒101-8443 東京都千代田区神田錦町2-3 竹橋スクエア8F
TEL：03-5281-5276（月～金曜日、9時半～18時）
FAX：03-5281-5443
E-mail：pro-jinzai@mizuho-ir.co.jp



内閣府事業
プロフェッショナル人材事業

【目次】

北海道	1
青森県	2
岩手県	3
宮城県	4
山形県	5
秋田県	6
栃木県	7
群馬県	8
埼玉県	9
千葉県	10
新潟県	11
石川県	12
山梨県	13
長野県	14
静岡県	15
愛知県	16
滋賀県	17
兵庫県	18
奈良県	19
和歌山県	20
岡山県	21
広島県	22
山口県	23
徳島県	24
香川県	25
愛媛県	26
高知県	27

プロフェッショナル人材戦略 マネージャー紹介シート

(2016年1月5日現在)

マネージャー紹介シート

マネージャー紹介シート

お名前	堀 敦志 (ほり あつし)
担当拠点	北海道
専門領域・強みなど	・道内の主要企業に 関する知識 ・営業面での押しの強 さ
略歴	・1956年生まれ ・1979年 立命館大学経済学部を卒業後、北海道銀行に入行。本部、本店、月寒支店、南一条支店など、主に営業窓口を中心にキャリアを積んでまいりました。 ・2009年7月 コクヨ北海道販売㈱に出向 同年12月同社代表取締役に就任、同時に 銀行を退職 ・2013年12月 同社の親会社である日藤㈱ 取締役就任 ・2015年11月 日藤㈱退職
趣味・特技など	ゴルフ、音楽鑑賞
好きな言葉	有言実行 誠心誠意

マネージャー就任の経緯

- 北海道で生まれ育った人間として、いつかは地元北海道に直接的にお役に立てる仕事に就きたいと考えておりましたところ、マネージャーの募集を知りました。自分なりに熟慮の結果、10月に前の職場の退職を決意し、金融マンとしての30年、一般法人の役員としての約6年間の経験を活かせる職場として応募したところ、ご縁をいただきことになりました。

本事業に対する抱負

- 青森県のみならず、全国的に中小企業の生き残りは非常に厳しいものがあります。特に事業継承は、全国的に60%以上が後継者不足という大きな問題を抱えています。そのため、拡大は望めないまでも、何とか現状維持を継続できといかかと考えていました。企業の生き残りは、地域の活性化に即効薬として効果があります。雪国という自然条件は変えられませんが、県内中小企業の生き残りから、今回のお話ををお受けすることになりました。

マネージャー紹介シート

お名前	櫻田 良治 (さくらだ りょうじ)
担当拠点	青森県
専門領域・強みなど	・製造会社で生産管理、原価、事業計画、企画、総務人事を経験。 また、MTP(マネジメント・リーニング・プログラム)プロジェクト参画等で中堅社員の研修支援に貢献。 県のものづくりや人材育成の戦略構築等に関する事業に参画。
略歴	・1954年生まれ ・1975年 オリンパス精機㈱入社。その後、現青森オリンパス㈱へ転勤。生産管理、総務人事業務に従事40年從事。 ・2007年 県のものづくりや人材育成の戦略構築等に関する事業に参画。 ・2009年 ベトナムホーチミン赴任 医療事業部長として工場立ち上げを経験。 ・2015年 ベトナムオンライン 大手商社を対象とした紳士服の受注係の、生産の効率等を支援
趣味・特技など	ゴルフ
好きな言葉	不将不迎

マネージャー就任の経緯

- 中堅の紳士服会社の顧問間に就き、生産効率化を中心とした業務に取り組んでいたところ、過去に青森県のものづくりや人材育成の戦略構築等に関する経験を買われ、プロフェッショナル人材戦略マネージャーの要請をいただきました。どちらも、県内製造業を主とした電子機器懇話会(現青森工業会に併合)事務局を5年程経験した経緯もあり、県内中小企業の生き残りに協力したいという思いもあつたことから、今回の話をお受けすることになりました。

本事業に対する抱負

- 青森県のみならず、全国的に中小企業の生き残りは非常に厳しいものがあります。特に事業継承は、全国的に60%以上が後継者不足という大きな問題を抱えています。そのため、拡大は望めないまでも、何とか現状維持を継続できといかかと考えていました。企業の生き残りは、地域の活性化に即効薬として効果があります。雪国という自然条件は変えられませんが、プロフェッショナル人材戦略を通じた地元企業の新たな事業への取組により、自分達の技術力を蓄え、生活向上に向け少しでも貢献できればと思います。

マネージャー紹介シート

マネージャー紹介シート

お名前	齊藤 博之 (さいとう ひろゆき)
担当拠点	岩手県
専門領域・強みなど	技術系(農業、食品、工業)、統計解析、放牧線
略歴	<ul style="list-style-type: none"> 1951年生まれ(昭和26)、64歳。 東北大学農学部(修士)卒業後、農業試験場、醸造食品試験場、工業技術センターで研究職、企画部長、プロジェクト研究室監、副理事長。 県庁で補助金業務等、いわて産業振興センターで起業支援、ベンチャ支援の課長。 岩手県初で、県職員に在職しながら博士課程に進し博士号取得(農学)、酒造。 所属の岩手県工業技術センターが全国初の独立行政法人化。一人あたり研究補助金獲得額(共同研究)を全国一位に。 現在、放射線測定・研究で(株)サイエンスクラフ 顧問、(株)日本銀行営業統括部顧問、農林水産省官連携事業CD、東経連BC事業化CD、県建設業協会経営革新AD、いわて産業振興センター専門家AD、盛岡商工会議所エキスパンク専門家。他に放牧線で県AD3件。経産省系事業審査業務。
趣味・特技など	岩手県郵便物、同絵葉書の収集、統計解析
好きな言葉	人生無駄なし

マネージャー就任の経緯

- 研究職で企業様回りと技術支援、共同研究を経験。行政職で補助金業務、起業家大学、FS調査、インキュベート、ベンチャー投資など経験。退職後は放牧線被害対策に奮闘中。また銀行勧務では技術相談と企業様への帯同、公設試や大学への橋渡し、統計解析などで活動中。CDやAD業務もサクセスで時々、性格的に新しいことや困難な課題の解決法を考えること、企業様のお役に立つこと、人と話すことが好きなので、今回の打診をありがとうございました。

本事業に対する抱負

- 最近、岩手県内市町村の将来予測人口のバーン解説をしました。消滅可能性自治体のみならず、都市部でさえも安穏としているかもしれません。その様な人口減少が進む中で企業様の成長は地域に必要な大きさなのです。幸か不幸か私は経歷に一貫性が無く間口も出口も広いです。それを活用して多方面からの支援策を探りながら、その中でプロフェッショナル人材事業を進みたいと考えています。また、皆様のより良い手法を学習して実績に繋げたいと思います。宜しくお願いいたします。

お名前	加藤 新一郎 (かとう しんいちろう)
担当拠点	宮城県
専門領域・強みなど	品質保証 人材教育、育成 事業所運営
略歴	<ul style="list-style-type: none"> 1947年生まれ 1965年、白石工業高校を卒業後、ソニー株式会社入社。記録メディア部門で開発、製造技術、製造、品質保証部門を経験する。 1989年MFD事業部次長 1991年MFD生産技術統括部長 1995年ソニーエレクトロニクスアメリカSVP(兼)ソニー(株)SNLプレジデント赴任 1999年ソニー(株)記録メディア事業部オーディビデオ部統括部長(帰任) 2000年同、蒸着メディア品事業部長 2005年同、マイクロデバイス&S事業部長 2007年ソニー(株)退職後、エルナーコンテンツサー事業本部長 2008年エルナーフェルナード年で退職 2011年グリムエンジャー(株)特別顧問等
趣味・特技など	ゴルフ
好きな言葉	物事は細部で決まる

マネージャー就任の経緯

- 知人より、プロフェッショナル人材戦略事業の話を聞いた時、今までの知識や経験が、地域貢献に生かせるのではないかと思いました。また、これから海外進出を計画されている中小企業の皆さんに、海外での経験をお伝えしたいと考え、お引き受けすることに致しました。

本事業に対する抱負

- 「経営は現場」と考えています。取り組みは、オーナー経営者(ひざまわし)するが一番大事なことです。話し合いの中から、その企業の得意分野を抽出し、創生ための挑戦に立ち会いたいと考えております。

マネージャー紹介シート

マネージャー紹介シート

	吉田 勉 (よしだ つとむ)	お名前
山形県	担当拠点	
・銀行時代は融資烟で企業再生・事業再生 ・銀行、リース、保険代理店・不動産事業を通して得たネットワーク	・1950年生まれ ・1974年 中央大学法学部卒業後、山形銀行に入行 ・2003年 (株)ヤマコ(不動産賃貸業、子会社)バス会社等)に出向(常務取締役)	専門領域・強みなど
・楽器演奏(ギター) ・作曲	・2006年 山形銀行取締役融資部長 ・2008年 同 常務取締役 ・2011年 山銀リース株取締役社長 ・2014年 両羽協和(株)取締役社長(現任)	略歴
・一隅を照らす ・立場の交換	人間万事塞翁が馬	趣味・特技など
好きな言葉	好きな言葉	

マネージャー就任の経緯

山形県は全国平均を上回るスピードで少子高齢化が進んでいます。地方創生において、「企業ニーズの把握」「攻めの経営」そして「ヒト・人財」の問題は重要です。「山形から元気い」をモットーに、魅力ある県にして、地域価値を上げることに少しでもお役に立ちたいと思います。

本事業に対する抱負

- 山形県は100年超の長寿企業輩出率が京都に次いで2位であり、伝統ある「モノづくり県」と捉えています。
- また、企業存続が大命題であり、不易流行の考え方、すなわち「変えてはならないもの」「変えるべきもの」を見据えて対応していきます。
- さらに、当拠点として県・企業振興公社との連携、そして金融機関・商工会議所等産業支援機関と連携し「オール山形」で取り組んで参りたいと思います。

	吉崎 和夫 (よしざき かずお)	お名前
秋田県	担当拠点	
・大企業での戦略製品開発リーダー、中企業経営者、本県の中堅企業の顧問などの経験とよそ者の視点で県内企業の経営全般の課題に対応	・1952年生まれ ・1971年 (株)日立製作所 半導体事業部半導体メモリC設計業務に約30年従事	専門領域・強みなど
・戦略製品Pリーク等経験	・2004年 (株)ルネサス テクノロジー メモリ事業部副事業部長	略歴
読書、海釣り	・2009年 (株)アキタ電子システムズ 取締役社長 中小企業経営及び地元工業会活動	
人間万事塞翁が馬	・2013年 秋田精工株式会社 顧問 行政・大学などと連携し企業活性化	

マネージャー就任の経緯

- 私は秋田県内企業を退職後、自宅のある東京に戻らずに秋田市で「県内企業の活性化をサポート」を事業目的に起業しました。プロフェッショナル入材事業は、私の起業の目的と同じであり、更に行政のサポートの下、3名のチームで活動することで、大きな成果が期待出来ると思い、手を上げました。
- 起業後は行政、大学、公設計などと連携して、県内中堅企業の新事業拡大を推進していますが、人材不足を痛感していました。地方創生は「ひと」と地方企業を結び付けることで、はじめて達成できると思っております。

本事業に対する抱負

- 少子高齢化が最も進む秋田県ですが、地域に根付く企業にはチャレンジしている経営者が多く、本事業を通じて、少し背中を押すことでもっと活性化する企業は多いと信じています。一方、マッチングの難しさを感じており、本事業の肝は経営者の思いと課題を正しく見える化する、人材戦略拠点の活動にあると思います。

マネージャー紹介シート

マネージャー紹介シート

お名前	森 和男 (もり かずお)
担当拠点	栃木県
専門領域・強みなど	高度情報処理技術を用いた生産システムのインテリジェント化、ものづくり技能の分析技術、企業の知的資産分析・評価による企業の競争力強化支援
略歴	<ul style="list-style-type: none"> 1980年 東北大学大学院工学研究科博士課程修了後、通産省工業技術院機械技術研究所(現、産業技術総合研究所)に入所。生産システムのインテリジェント化などものづくりの高度化研究に取り組む 2001年 中小企業庁委託のデジタルマイスターープロジェクトで本格的に中小企業の競争力強化に取り組む もののづくり先端技術研究センター長を務めた後、2005年より栃木県産業技術センター所長として、地域中小企業の育成に努める 現在、ものづくり中小企業を中心として、競争力強化を目的に、つくばや都内企業を対象に知識的資産経営の導入を支援
趣味・特技など	近所の農家から借り受けた20坪もの畑で野菜作り。ものづくりと相信じることを実感中
好きな言葉	Take time by the forelock(チャンスは前髪でつかぬ)

マネージャー就任の経緯

- もともと研究者で、技術開発プロジェクトの成果普及等を通じてこの約15年ほど全国のものづくり企業を中心にが付き合いさせていただきました。この経験から、ものづくり企業が地域創生の要の一つではあるが厳しい競争にさらされていること、その競争力強化には先端技術だけではなく、優れた経営との一気通貫が必要なことを痛感し、知的資産に基づいた経営力強化の支援を行つきました。
- 本事業が目的とする攻めの経営の強化と支援は、知的資産経営支援と相通じるところがあり、企業競争力強化を通じてさらに地域のお役に立てるることを願つて就任しました。

本事業に対する抱負

- まずは地域創生の要であり自身の土地勘のあるものづくり中小企業からスタートし、次第に他業種分野へと拡張していきたいと思います。
- 事業終了後も拠点での活動が継続して引き継がれることを意識し、本事業の意図する趣旨での地域創生が長期的に継続されるよう事業を進めていきたいと考えています。

お名前	天田 清之助 (あまだ せいのすけ)
担当拠点	群馬県
専門領域・強みなど	入社時より、原価計算・原価管理で力を發揮。現在は、社内外で各種改善活動で活躍。
略歴	<ul style="list-style-type: none"> 昭和39年 早稲田大学大学院商学研究科修了 昭和39年 三共電器株式会社入社 (現・サンデンホールディングス株式会社) 平成7年 同社 常務取締役 平成9年 同社 代表取締役副会長 平成13年 同社 特別顧問 平成19年 同社 特別顧問 平成22年 群馬県経営者協会 副会長 平成25年 群馬県教育委員会教育委員
趣味・特技など	ゴルフ歴は60年、年間25回以上プレー。スキーや県内で活動。年間25回が目標
好きな言葉	楽しいゴルフ・スキーやモーター感謝。

マネージャー就任の経緯

- 群馬県内の中小企業等で良い製品等を持ちながら、販路開拓等への取組不足から実力ほどの成長していない企業があると感じていました。
- 県内の中小企業等の「攻めの経営」を支援する拠点を作るにあたり、拠点の代表を打診され、成長が期待され、大きく羽ばたく企業が増えることで、県内経済の活性化に協力できることから、マネージャー就任を承りました。

本事業に対する抱負

- 本県は、自動車関連産業など、ものづくり産業が盛んな土地柄でありますが、今後成長を目指す中小企業等が大きくなりたけるよう支援します。また、本県発の全国的なサービス業も近年増えてきており、サービス業においても今後成長を目指す中小企業等を支援してまいります。

マネージャー紹介シート

マネージャー紹介シート

お名前	 北風 良雄 (きたかぜ よしお)
担当拠点	埼玉県
略歴	<p>人事関係の幅広い経験、知識。会社併合、外資系会社への移行等様々な変革に対応。 労働委員、労働審判員として多くの労働問題の解決処理経験</p> <ul style="list-style-type: none"> 1971年 大学卒業後、ポッショ株式会社(旧チーゼル機器)に入社、人事部門に長く勤務 2004年 同社執行役員人事部門長 2009年 退職し埼玉県労働委員会労働委員、埼玉県立学校評議会委員、労働審判員等を経験 <p>ゴルフ、ハイキング</p> <p>囲碁、逆巻利君</p>
趣味・特技など	
好きな言葉	知恩報恩

マネージャー就任の経緯

- 私の生まれは山口県ですが、大学卒業以来45年間ずっと埼玉県で過ごしてきました。
- 私は人事畑が長く、その間、外資系への移行等様々な変化がありましたが、いつも「社員の幸せがあつて会社の発展がある」との思いで仕事をしていました。
- 企業発展のキーは、人材だと思います。
- 今回、この事業のお話をいただき、これまでの経験を生かして社会に貢献できると思い、申込をさせていただきました。

本事業に対する抱負

- 埼玉県は、ものづくりの中堅企業が多くあり、埼玉県の経済力強化のためにには、これらの企業の発展が欠かせません。今回の事業は、県内の中小企業がさらに発展するための強力な支援策になると思います。
- 本県は、農業・漁業・商業・工業にバランスのとれたポテンシャルの高い県ですが、更に発展し、活性化する為、精一杯頑張りたいと思います。

お名前	 西川 徹 (にしかわ とおる)
担当拠点	千葉県
略歴	<ul style="list-style-type: none"> 千葉県内の産業に関する知識・営業面でのコミュニケーション能力 1991年千葉銀行南流山支店長 1994年 " 嶺崎支店長 1995年 " 鎌ヶ谷支店長 1997年 " 秋葉原支店長 個人部長 執行役員常勤部長 執行役員船橋支店長 退任 2001年 " 取締役社長 2003年 " 取締役社長 2004年 " 取締役社長 2006年 " 取締役社長 2009年新葉地所㈱取締役社長 2012年しば債権回収㈱取締役社長 2015年ちばぎん保証㈱取締役相談役
趣味・特技など	
好きな言葉	知恩報恩

マネージャー就任の経緯

- 千葉銀行に入行、以後、ほぼ一貫して営業畑を歩む
- 1975年明治学院大学卒業後、㈱千葉銀行に入行、以後、ほぼ一貫して営業畑を歩む
- 1991年千葉銀行南流山支店長
- 1994年 " 嶺崎支店長
- 1995年 " 鎌ヶ谷支店長
- 1997年 " 秋葉原支店長
- 個人部長
- 執行役員常勤部長
- 執行役員船橋支店長
- 退任
- 2001年 " 取締役社長
- 2003年 " 取締役社長
- 2004年 " 取締役社長
- 2006年 " 取締役社長
- 2009年新葉地所㈱取締役社長
- 2012年しば債権回収㈱取締役社長
- 2015年ちばぎん保証㈱取締役相談役

本事業に対する抱負

- 千葉県の企業の成長のため何か貢献してみたいとの思いがありました。
- 今回、このプロジェクトの話を伺いし、地域発展のお役に立てる
- と思い、お引き受けすることに致しました。

マネージャー紹介シート

マネージャー紹介シート

	<p>杉山 順爾 (すぎやま じゅんじ)</p> <p>お名前</p>	<p>新潟県</p> <p>担当拠点</p>	<p>昭和27年生まれ 昭和50年 中央大学 法学部卒業 昭和50年 新潟県入庁 平成18年 総務管理副部長 平成20年 東京事務所長 平成22年 知事政策局長 平成25年 退職 平成25年 (公財)にいがたた産業創造機構 副理事長</p> <p>連絡機関とのネットワークによる多角的な支援を行います</p> <p>専門領域・強みなど</p>	<p>スポーツクラブで汗を流すこと</p> <p>趣味・特技など</p>	<p>現場主義</p> <p>好きな言葉</p>
--	---	------------------------	---	--------------------------------------	--------------------------

マネージャー就任の経緯

- ▶ 新潟市出身。
- ▶ 新潟県員として38年間県行政に、退職後は (公財)にいたた産業創造機構副理事長として2年余り県内産業支援に携わってきた経験をプロフェッショナル人材戦略拠点事業で活かすことになりました。

本事業に対する抱負

- ▶ 地元新潟県の企業ため、(公財)にいたた産業創造機構での産業支援活動の経験や新潟県での行政経験を活かして、がんばります。

	<p>村 弘行 (むら ひろゆき)</p> <p>お名前</p>	<p>石川県</p> <p>担当拠点</p>	<p>生産技術、品質管理、 クレーム対応、顧客管 理、特に特殊歯車設計 を永年担当</p> <p>専門領域・ 強みなど</p>	<p>・1946年生まれ ・1969年 富山大学工学部を卒業後、津田駒工業株式 会社へ入社。検査部門を皮切りに生産技術、 製造部門、設計部門をあゆみ、モノづくりの基 礎から応用まで一貫して経験。 ・2001年 同社執行役員(工作機器部門管掌)</p> <p>・2004年 同社取締役(工作機器部門管掌)</p> <p>・2006年 同社常務取締役(工作機器部門管掌)</p> <p>・2012年 同社顧問</p> <p>・2014年 石川県産業創出支援機構 戦略産業雇用創造プロジェクト統括コーディ ネーターへ(現在に至る)</p>	<p>釣り、ウォーキング(町 歩き)</p> <p>趣味・特技など</p> <p>運転教習</p> <p>好きな言葉</p>
--	--------------------------------------	------------------------	---	--	--

マネージャー就任の経緯

- ▶ 前職の時に、石川県の鉄工機電協会の事業推進に参画させていただきました。そのご縁もあり、地元中小企業の後押し、指導をしており、石川県産業創出支援機構へ転出し、現在の仕事「企業中核人材の雇用推進」を通して県内の経済情勢、産業構造を改めて再認識いたしました。石川県の中小企業の置かれている厳しい経営環境を打開し成長を進めしていくのは、「ひとつであると。この「ひとつ」にかかるプロフェッショナル人材事業のお話をお伺いし、是非にと申込みさせていただきました。

本事業に対する抱負

- ▶ 今年3月に金沢まで新幹線が開通し、金沢の町は大変にぎわっています。加賀百万石の土地柄か、伝統工芸が盛んであるとともに、ニッチトップ企業が多いのも一つの特徴です。今回、大役を担当させていただきましたが、これまでの企業でのマネジメント経験を活かしながら、さらに地元業界に深く潜み込み、石川県下の企業成長のため、最大限の努力を尽くしたいと思います。

マネージャー紹介シート

マネージャー紹介シート

お名前	廣瀬 典仁 (ひろせ のりひと)	お名前	三浦 義正 (みうら よしまさ)
担当拠点	山梨県	担当拠点	長野県
専門領域・強みなど	・経営戦略策定 ・マーケティング/営業力強化 ・マネジメント/組織力強化 ・環境ビジネス	専門領域・強みなど	研究開発マネジメント 及び産学官・社会連携業務ですが、磁気記録技術のエンジニアでもあります。
略歴	1976年： 早稲田大学商学部卒業後、富士ゼロックス株式会社入社。営業・マネージャーを13年間経験後、本社にて12年間商品企画・マーケティング・販売教育マネジャーを務める。	略歴	1944年生まれ 1973年 東北大学大学院工学研究科博士課程を終了後、株式会社富士通研究所に入社。磁気記録技術、情報ストレージ機器技術の研究開発に従事。1999年富士通株式会社のストレージプロダクツ事業本部技師長。
趣味・特技など	温泉巡り ・写真撮影(富士山) ・家庭菜園 ・ラグビー・サッカー (VF甲府)観戦	趣味・特技など	歴史などの読書ですが、ゴルフを始めたいと思っています。
好きな言葉	2001年： 25年間の富士ゼロックス(株)退社後、約2年間経営コンサルティングファームに勤める。 2002年～： 経営コンサル会社退社後、エコ・ワークス研究所(地域中小企業の顧客価値創造経営)を起業し、現在に至る。	好きな言葉	「愚直」がモットーです。

マネージャー就任の経緯

- 山梨に15年前リターンし、前職の大企業を退職した後は、経済と環境及び社会との共生経営を目指すコンサルの道を歩んで来ました。8年前からは主として国の地域中小企業の応援事業に携わり、最近数年間は経営革新や販路促進・販路開拓のご支援をさせて頂いております。
- このようないご支援の中で、常々人材の重要性を感じてきました。今回の事業を知り微力なりとも知見を活かして、地域の活性化に貢献できればと申し込みをしました。

本事業に対する抱負

- 都心の隣県でありながら、山梨には豊かな自然と素朴な人間性が残されております。まだ生活の質が本来の魅力のPR不足な面が多くありますが、県外のプロフェショナル人材の方々のお力も借りて、山梨から魅力ある優れた多くの企業を創造していくよう「チーム山梨」一丸となって成果を出していきたいと思います。
- 人は石垣、人は城、人は堀」人や組織を大事にした名将武田信玄の遺訓を持ち、13年後のリニア新幹線の未来への夢を抱き、地域の発展に貢献していきたい。

お名前	三浦 義正 (みうら よしまさ)	お名前	三浦 義正 (みうら よしまさ)
担当拠点	長野県	担当拠点	長野県
専門領域・強みなど	研究開発マネジメント 及び産学官・社会連携業務ですが、磁気記録技術のエンジニアでもあります。	専門領域・強みなど	研究開発マネジメント 及び産学官・社会連携業務ですが、磁気記録技術のエンジニアでもあります。
略歴	1944年生まれ 1973年 東北大学大学院工学部教授	略歴	1944年生まれ 1973年 東北大学大学院工学研究科博士課程を終了後、株式会社富士通研究所に入社。磁気記録技術、情報ストレージ機器技術の研究開発に従事。1999年富士通株式会社のストレージプロダクツ事業本部技師長。
趣味・特技など	歴史などの読書ですが、ゴルフを始めたいと思っています。	趣味・特技など	歴史などの読書ですが、ゴルフを始めたいと思っています。
好きな言葉	「愚直」がモットーです。	好きな言葉	「愚直」がモットーです。

マネージャー就任の経緯

- 大学院終了後、30年間神奈川県の企業において一貫して研究開発に従事してきました。様々な国人口にも従事しましたが産学官連携による人材育成の重要さを痛感しました。
- 信州大学教授として長野県に参りましたが、地域共同研究センター長として5年間、大学理事・副学長として6年間産学官連携と地域連携を活性化する業務に従事しましたことによつて、長野県及び各市町村関係者、並びに県内の多くの中小企業経営者と知遇を得ました。この11年間の経験を活かして参りたいと思います。

本事業に対する抱負

- シルク産業から超精密加工技術や電子機器産業へと時代の変革を乗り越えてきた信州地域です。しかしオフショア展開による空洞化の影響を乗り越えるために苦労していますが、元々進取の精神に富む地域ですので、経営者の方々、金融界の方々と協力しながら長野県下の産業振興に貢献したいと思います。

マネージャー紹介シート

マネージャー紹介シート

お名前	中嶋 壽志 (なかじま ひさし)
担当拠点	静岡県
専門領域・強みなど	地方シンクタンクで30年以上静岡県をフィールドに地域経済の調査・研究を行ってきた。
写真撮影	・1980年財団法人 静岡経済研究所に出向 ・1993年同研究所 研究部副部長 ・1996年同研究所 研究部長 ・2005年同研究所 理事 ・2007年同研究所 常務理事 ・2010年同研究所 専務理事 ・2014年同研究所 顧問・シゴコノミスト就任
好きな言葉	着眼大局着手小局

マネージャー就任の経緯

所属していた静岡経済研究所の母体である銀行のトップより就任の打診があった。これまで静岡雇用対策審議会の会長をするなど行政とも関係が深く、本業務が地域に貢献する仕事でもあることから、引き受けさせていただこうことになった。

本事業に対する抱負

静岡県はモノづくり県として経済発展してきたが、リーマンショック以降の製造業の構造変化の影響をより先鋭的に受けてしまっている。静岡県経済の復興には、製造業の再生、新産業の育成など新たな雇用機会の創出が不可欠であり、プロ人材を地方企業に還流させることで、地域企業の新展開、チャレンジ、イノベーションの一助となるべく、本業務に取り組みたい。

お名前	加藤明彦 (かとう あきひこ)
担当拠点	愛知県
専門領域・強みなど	27年に亘る社長経験 を生かす
趣味・特技など	人生の行路に あまた 道しるべ われ迷いなく 今日も 旅せん
好きな言葉	家庭菜園

マネージャー就任の経緯

現在の公職の、経済産業省「東海競争力協議会作業部会委員」「中部地域新成長産業アドバイザリーボード委員」・「自動車関連産業室ものづくり戦略会議」、財務省「金融行政アドバイザリー委員」・「愛知県「産業人材育成連携会議委員」・「次期産業労働計画策定委員会」、名古屋市「次期産業振興計画策定検討会議」・特別報酬等審議会等を通じ、このプロフェッショナル人材事業の話をお伺いしました。中小企業の発展に少しでも寄与できればと思い、受けさせていただきました。

本事業に対する抱負

社会に出て約20年間、「人の問題に苦しみ、企業をうまく運営することができませんでした。「人は城」とわかっていないながらも真の「人間尊重経営」ができませんでした。その後「社員の幸せを追求すれば、必ず会社は発展するに信じて、経営に携わった経験から、「社員の成長が、会社発展のカギ」と確信しており、その経験を生かし、地域の中小企業の発展に少しでも貢献できればと考えております。

マネージャー紹介シート

戦略マネージャー紹介シート

お名前	黒川 幹生 (くろかわ みきお)	企業審査、案件審査	・昭和28年(1953年)生まれ 30年間に現業店10店舗経験
担当拠点	滋賀県	スポーツ(ゴルフ、スキーや、野球)	・平成10年 同社綾野支店長 ・平成12年 同社牧野支店長 ・平成15年 同社審査部 審査役 ・平成19年2月 滋賀銀行退職 ・平成19年4月 日本郵政公社 ・平成21年2月 滋賀県西部郵便局長就任 ・平成25年3月 日本郵便株式会社 大津神領郵便局長退職 理事事
専門領域・強みなど	・実るほど頭を垂れる ・穂穂かな ・すべてに全力で	好きな言葉	略歴
担当拠点	兵庫県	専門領域 戦略策定・経営管理・マーケティング・新規事業開発 中小企業の社長として、新規事業に対する第二創業を行ない、株式上場を果たした経験。	1999年 (株)オーリーに入社、紳士服業界の先駆けとなつたツーブライスストア The@SuperSuitsStoreの立ち上げ、多店舗化を行い、第二創業を実現。 2002年 低迷期に社長を引き継ぎ、事業再生に取り組み、V字回復を果たす。 2005年 目標であったIPO(大阪証券取引所へラクレス)を実現する。 2006年 社長を退任し、コンサルタントとして独立。

マネージャー就任の経緯

- 地元金融機関（滋賀銀行）で30年間勤務したた現業店舗10店舗、および本部（審査部）での経験による企業の見極めと案件診断・審査のノウハウ習得。加えて異業種間の交流のパイプ役の経験などを存分に活かせることや、郵便局長として勤務した6年間の経験と、それらの双方で培った人脈を十分に活用しながら、本事業に貢献したいと考え応募いたしました。

本事業に対する抱負

- 日本の国土のほぼ中ほど、近江商人発祥の地滋賀県。先人の大きな功績は全国各地に残されています。今回、大変大きな役割を担わせていただきことになり、身の引き締まる思いです。民間企業でのビジネス経験と郵便局長経験を活かしながら「人」と「企業」のマッチング、企業双方のマッチングを図り、滋賀県の企業成長と地域発展に、微力ながら貢献したいと思います。

お名前	亀井 芳郎 (かめい よしろう)	専門領域 戦略策定・経営管理・マーケティング・新規事業開発 中小企業の社長として、新規事業に対する第二創業を行ない、株式上場を果たした経験。	1999年 (株)オーリーに入社、紳士服業界の先駆けとなつたツーブライスストア The@SuperSuitsStoreの立ち上げ、多店舗化を行い、第二創業を実現。 2002年 低迷期に社長を引き継ぎ、事業再生に取り組み、V字回復を果たす。 2005年 目標であったIPO(大阪証券取引所へラクレス)を実現する。 2006年 社長を退任し、コンサルタントとして独立。
担当拠点	兵庫県	趣味・特技など	略歴

戦略マネージャー就任の経緯

- 中小企業診断士として、兵庫県の支援機関を中心に戦略マネージャーとして、一つの課題を感じていました。それは、戦略策定、経営革新計画策定、問題解決等の支援の後の実行に問題があり、それは企業内に人材がないことに原因があるなどの思いです。そんな中、このプロフェッショナル人材事業の話をお伺いし、是非にと申込させて頂きました。

本事業に対する抱負

- 中小企業の経営者としての実績と経験、兵庫県の支援機関における中小企業支援の経験、そして中小企業診断士、MBAの理論知識を活かして、兵庫県の企業成長に貢献したいという、強い思いを持っています。

マネージャー紹介シート

マネージャー紹介シート

お名前	中崎 宏平 (なかざき こうへい)
担当拠点	奈良県
事業経営力向上 財務体质強化 中長期事業計画策定 物づくり力強化 ISO(環境・品質・情報) 人材育成	<ul style="list-style-type: none"> 1952年 福岡県生まれ 1970年 山口県下関工業高等学校卒業 卒業後松下電器産業株式会社に入社（現・パナソニック株式会社）オーディオ・電子楽器・メディアの事業を通して技術・物づくり・新規事業に取組む 1999年 蒸着DVD-R開発プロジェクトリーダーとして世界初蒸着方式DVD-Rの開発を量産化に成功 2001年 DVD-ROMカラーオーナードVD(映画・ゲーム・ROMディスク)のソフト製造販売事業を担当 2004年 パナソニックAVCディスクサービス株式会社 社長(奈良県内) メディア事業を推進(ハイウッドの映画会社やゲーム会社と契約LDVD／BDソフト製造販売事業を展開) 奈良工業会 理事(現奈良経済産業協会) 2011年 パナソニック㈱、パナソニックAVCディスクサービス㈱を定年退職 2015年 奈良県 就労あつせん・起業支援センター 就労コーディネーター
趣味・特技など	音楽(演奏・鑑賞) スポーツ(ゴルフ・ジム・鑑賞)
好きな言葉	素直な心 青春は心の若さである!

マネージャー就任の経緯

- パナソニックを退職後、人材育成や地域社会との繋がりで貢献できる役割を模索していましたが、8月から奈良県就労あつせん・起業支援センターのコーディネーターの仕事に恵まれ活動していましたところ、今回のプロジェクトナル人材戦略マネージャーの一環として奈良県内の中小企業の経営を元気にする好機に立ちたいと願って応募しました。

本事業に対する抱負

- 現役時代奈良県でお世話になった恩返しに、松下幸之助氏やパナソニック、子会社経営から学んだ経営理念や手法そしてノウハウを活用し、中小企業経営のお役に立ち成長発展を目指したいと考えています。
- 奈良県に存在する沢山の中小企業の経営力を高める為、人を活かすプロジェクトナル人材戦略事業の活動を通して地方創生を実現する様に全力で取り組みます。

マネージャー紹介シート

お名前	植田 俊 (うえだ たかし)
担当拠点	和歌山県
専門領域・強みなど	<ul style="list-style-type: none"> 経営企画の策定及び人事計画の立案
趣味・特技など	ウォーキング、旅行
好きな言葉	人間万事塞翁が馬

マネージャー就任の経緯

- 1971年 生まれ
- 1971年 和歌山大学経済学部経営学科卒業後、丸紅(株)に入社。海外の資源開発に携わり、米国に6.5年、豪州に6年駐在。
- 2000年 丸紅豪州会社副社長
- 2003年 パース日本人商工会議所会頭
- 丸紅(株)金属資源開発部長
- 2004年 丸紅テック(株)監査役
- 2009年 (独)中小企業基盤整備機構シニアマネージャー

本事業に対する抱負

- 中小企業の方々の目線に立って複眼的な視点でアドバイスを行うのみではなく、ゴールに向かって、目標管理を共有してゆきたいと考えています。

マネージャー紹介シート

マネージャー紹介シート

お名前	青井 賢平 (あおい けんぺい)
担当拠点	岡山県
専門領域・強みなど	・経営戦略全般、なかでも新分野進出、販路開拓、産学連携の支援
趣味・特技など	・家庭菜園(約2反)、野菜、花、果物など春夏秋冬、畑の土が最良の友です。
好きな言葉	・退路を断つ ・がんばれ中小企業

マネージャー就任の経緯

- ・満70歳を超え、大きな人生の区切りを迎えることを喜んでお受けしました。

本事業に対する抱負

- ・岡山県に生まれ約50年間、県内中小企業の活性化のため「中小企業ガバナンス」をリードしていくことを目標に活動してきました。この中で多数の中小企業、大学、産業支援機関、金融機関との人的ネットワークができました。この一番大切な財産を活用し、最後のご奉公になるかも知れませんが開かれたスピーチ感ある、頼られる力の人材戦略拠点」を行動目標に岡山県産業の活性化、地方創生に微力ながら貢献したいと思います。

お名前	黒沢 幸治 (くろさわ こうじ)
担当拠点	広島県
専門領域・強みなど	ビジネス・人事労務の法律知識並びに事業を客観的に合理的に分析すること
趣味・特技など	サッカー・野球観戦
好きな言葉	Fair & Reasonable 頭はクールに心はホットに 歩歩是道場

マネージャー就任の経緯

- ・就任打診を受けた際は、このような大役が自分に務まるか?と不安に思い、躊躇しました(今でも不安)。しかし、1)本拠点事業は、地方創生の一環として、時代が要請する社会的に重要な事業と思われること 2)41年間マツダに勤務しましたが、この間自治体・地域社会から様々な支援を受けました。この仕事を通じて、些かでも地域に恩返ししたいと考え、お引受けすることとしました。

本事業に対する抱負

- ・広島県では、古くからチャレンジ精神・フロンティア精神にあふれた県民性の下、ものづくりを中心とした産業群が形成されています。また、都市と自然の近接ライフを日常的に楽しむこともでき、首都圏その他、他県で活躍されているプロフェッショナル人材にとっても魅力的な就労・生活環境を提供可能だと思います。関係機関との連携の下、地道に活動して、Win-Winのマッチング事例を一件でも多く積み上げられるよう、微力ながら最善を尽くしたいと思います。

マネージャー紹介シート

マネージャー紹介シート

お名前	森 敏明 (もり としあき)
担当拠点	山口県
中小企業のサポート全般	昭和26年生まれ 昭和50年 山口県庁入庁 平成8年 企画振興部企画課 主幹 平成11年 健康福祉部厚政課 企画監 平成13年 商工労働部経営金融課長 平成15年 商工労働部企画課長 平成17年 商工労働部審議官 兼企業立地推進室長 平成20年 商工労働部次長 平成22年 商工労働部長 平成24年～現在 (公益)やまぐち産業振興財團 副理事長 (一社)山口県ニューメディア推進財团 理事長 (一社)山口県亲明協会 会長(H26. 6～)
専門領域・強みなど	大型バイクでのツーリング、スキー、近郷の登山
趣味・特技など	人生は自分の思いどおりに生きることはできない かもしれないが、自分らしく生きることはできる
好きな言葉	

マネージャー就任の経緯

- 略歴(ごもあるように)、県庁生活の4割強を商工労働行政(に携わってきたことにより)、山口県の工業の強みや県内中小企業の特長などを十分に把握している点を評価され、現在も「やまぐち産業振興財団」の事業運営を任せ戴いております。
- 企業は、事業活動の中で「5つの経営資源の確保」に日々取り組んでおり、これまでその支援に取り組んできましたが、「人材戦略拠点」の開設により、当財団の支援体制がフルスペックになること、それにより中小企業への総合的な支援が強化されることから、お引き受けすることにしました。

本事業に対する抱負

- 県内中小企業の「5つの経営資源(ひと、もの、技術、金、情報)」の確保、特に、今回初めての視点である「プロフェッショナル人材」に対する県内中小企業のニーズには、100%応えていきたいと思います。
- そのため、関係支援機関との密接な連携体制の下に人材戦略拠点の機能を強化することにより、これまで大企業(に比べて不利な状況が続いた中小企業の求人活動についても可能な限り尽力したいと考えております。

お名前	山本 誠 (やまもと まさと)
担当拠点	徳島県
法人営業 企業法務 企業再生等	・1974年 住友信託銀行株式会社入社 主として法人営業部門・企業調査部門・審査部門を担当し、その後審査第二部長、本店支配人等を歴任、取引先や関係会社の企業再生・経営指導等を行った。
専門領域・強みなど	・2007年 株式会社千趣会に入社し、法務審査部長兼監査部長として、企業法務やコンプライアンス業務を担当
略歴	・2009年 執行役員法務本部長 ・2011年 常勤監査役 ・2015年3月より 非常勤顧問
趣味・特技など	第九を歌うこと 水彩画 自転車(休止中)
好きな言葉	日々是好日

マネージャー就任の経緯

- 徳島県鳴門市生まれであるが、大学入学を期に故郷を離れた。その後東京・千葉・大阪・兵庫等で過ごしたもののが、やはり故郷である徳島に最も愛着を感じていた。数年前あるきっかけで徳島県大阪本部の方々と親しくなり、交流を重ねていたところ、今般この人材戦略マネージャーの話があった。
- 以前より、故郷に何らかの貢献ができるばと考えていたため、この仕事を通じ私の経験が役に立てばと思い、本件申し込んだもの。

本事業に対する抱負

- 徳島県も他府県同様、将来人口の減少が懸念されているが、「VS東京」の概要や飯泉知事の講演記録等を拝見すると、2060年の県人口60万人～65万人を確保するため、多大な情熱をもつて数々の施策を実行しようとしている。
- 私も、微力ながら、プロフェッショナル人材事業を通じ、「VS東京(くしま回帰)」に尽くしたいと考えている次第。

マネージャー紹介シート

マネージャー紹介シート

お名前	梅澤 秀樹 (うめさわ ひでき)
担当拠点	香川県
専門領域・強みなど	都市銀行、地域金融機関を通じて35年の勤務経験があり、金融部門に強い中小企業診断士である。専門は、経営計画策定、資金保り、補助金、創業、事業再生などである。
略歴	昭和28年12月31日生まれ。昭和51年3月 春川大学卒業。昭和51年4月 株式会社三井銀行入行。昭和63年12月株式会社三井銀行退社。平成2年1月、高松信用金庫入庫。平成20年6月 理事・内部統制管理本部部長就任。総合企画、リスク管理部門を主に経験を積む。平成23年6月 高松信用金庫退社。同年 梅澤中小企業診断士事務所を設立。 ・香川県よりず支所拠点サブコーディネーター ・香川県中小企業団体中央会ものづくり支援アドバイザー ・中小企業基盤整備機構四国本部経営支援アドバイザー ・香川県商工会連合会エキスパート
趣味・特技など	趣味は観葉植物、熱帯魚集め。特技は剣道4段。
好きな言葉	初心忘るべからず。 仲良きことは美しき哉。

マネージャー就任の経緯

我が国の中小企業は、産業の基盤であり、活力の源泉と言える。しかしながら、中小企業者数の推移は、企業単位でも事業所単位でも、1980年代末から開業率を廃業率が上回って推移していることから、減少となっている。中小企業の活性化には財務的な課題解決と、人材を含めた体制面での課題解決が重要である。このため、中小企業のニーズに沿った有能な外部人材を斡旋する必要が生まれている。これまでの相談業務でのノウハウを活かして地域活性化に少しでも貢献いたしました。

本事業に対する抱負

中小企業者の多くが右腕になる企画力を持った人材が欲しいという要望を持つており、また、後継者についても後継者を補佐する人材が欲しいという要望が多い。また、研究開発型の企業においては研究者が欲しいというニーズがある。一方、都市部においては、能力があり、やる気のある人材がいるものの、地方における就業先が見つからず希望がかなえられない状況にあるものと考えられる。このような状況に対して、金融機関勤務やこれまでの経営アドバイスで培った人脉を活かして本事業に積極的に取り組んで参ります。

お名前	加藤 有作 (かとう ゆうさく)
担当拠点	愛媛県
専門領域・強みなど	伊予銀行時代は、主に融資渉外業務に取り組んできました。その過程で培った交渉力やリレーション能力には、自分なりに自信を持つています。
略歴	<ul style="list-style-type: none"> ・1981年 株式会社伊予銀行 入行 1992年 新宿支店長代理 1992年 本店営業部長代理 2001年 破部支店長 2003年 松前支店長 2006年 大阪北支店長 2009年 西条支店長
趣味・特技など	<ul style="list-style-type: none"> ゴルフ（まだまだ未熟ですが） ドライブ 水彩画（へたくそですが時々描きます）
好きな言葉	任運騰騰

マネージャー就任の経緯

伊予銀行時代は営業店ばかりを歴任し、ずっと現場の第一線でやつてきました。主に法人を相手に融資渉外業務を中心に取り組んでまいりましたが、今後は、自らの持つスキルを別の方面でフル活用したいと考えていたところに、このプロフェッショナル人材事業の話をお伺いし、応募させて頂きました。

本事業に対する抱負

プロフェッショナル人材戦略事業を通じてかかわった企業が「もっと儲かる企業」へと更なる発展を遂げていくことができるよう精一杯の支援を行っていきます。
プロフェッショナル人材戦略事業を通じてより多くの人たちに「活躍の場」をクリエイトし、移り住んでいたい方に、やりがいと生きがいを持って暮らしていくため、全力で取り組んでいきます。
いち早くプロフェッショナル人材戦略事業を軌道に乗せ、「活力あふれる愛媛」の創生の一翼を担っていくよう邁進してまいります。

マネージャー紹介シート

お名前	宇野 勝之 (うの かつゆき)		
担当拠点	高知県		
専門領域・強みなど	事業企画、商品企画、モノゴトを斜めから見つめ直す。		
趣味・特技など	ハイキング 温泉めぐり	略歴	1957年生まれ。 1982年同志社大学工学部卒業後、ハイオニア株式会社に入社。入社後 約10年は、エンジニアとして生産技術・開発・設計に携わる。その後 米国駐在を含め20余年、事業企画部門にて企画立案～市場導入推進に従事。
好きな言葉	切磋琢磨	2015年 早期退職後、モノを通じた社会/地域貢献の途を模索。	

マネージャー就任の経緯

- 大学卒業までは、大阪の猥雑な活気の中で育ち、就職後も埼玉・東京・神奈川域内の事業所が主な勤務地でしたが、途中2年弱ではありませんが東北エリアの企業に向。
- その中で、自然環境や社会インフラ等に起因する格差以外に、“現状容認”など「人の意識」にも地方企業活性化の大きなヒントが隠されていました。
- その中で事業承継・人材確保を柱に据えた、プロフェッショナル人材事業の話を得、応募させていただきました。

本事業に対する抱負

- 人材の県外流出や、企業の休廃業が進む高知県。すでに対策を講じられてきている顕在化された事業主様の要望に応えるアクションにとどまるだけでなく、将来に向けた“想像力”をもつて視野を広げてもらえるようなアプローチをし、粘り強く一緒に深掘りすることで、事業主様自身が気づいていなかつた求人ニーズを掘り起こし、全国のプロフェッショナル求職者の要望にも近づけるよう汗をかきたいと思います。

プロフェッショナル人材戦略シンポジウムの模様

～ これからの方創生を考える
「攻めの経営」への転身とプロフェッショナル人材による新たな価値の創造 ～

<日 時> 平成27年11月20日(金) 13:30～16:45
<場 所> TOKYO FMホール(千代田区麹町)

- | | | | |
|--------|-------------|-----------------------|----------------|
| <参加者数> | 218名 | ■ 人材ビジネス事業者 | : 76名 (34. 9%) |
| | | ■ 人材の送出しを検討する大手企業 | : 63名 (28. 9%) |
| | | ■ 地域企業でのキャリア展開に興味を持つ者 | : 30名 (13. 8%) |
| | | ■ 地域の中堅・中小企業 | : 13名 (6. 0%) |
| | | ■ その他 | : 36名 (16. 5%) |

＜プログラム＞

■ 事業説明【内閣府】

■ 基調講演【慶應義塾大学院 高橋教授】

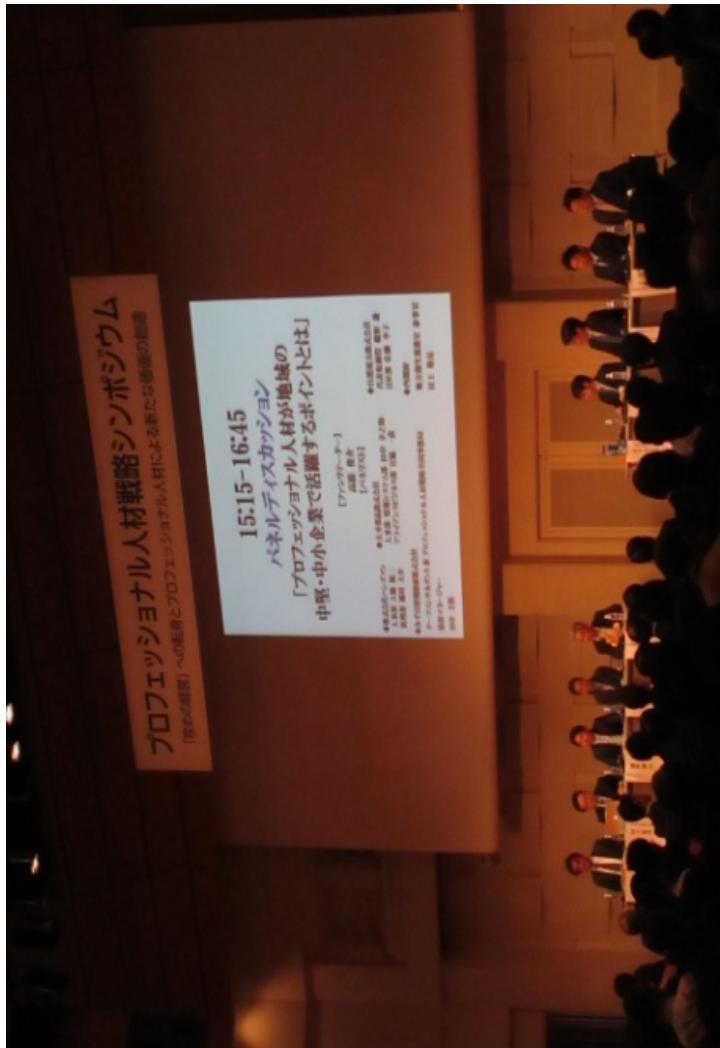
■ パネルディスカッション

▶ テーマ

「プロフェッショナル人材が地域の
中堅・中小企業で活躍するポイントとは」

▶ ノペリスト

(株)ハンドマン
大幸薬品(株)
自然電力(株)



プロフェッショナル人材戦略全国協議会の模様

<日 時> 平成27年12月9日(水) 15:30～17:00
<場 所> 中央合同庁舎第8号館1F講堂

- 拠点の人材戦略マネージャー(22道府県)
- 関係団体
 - ・日本人材機構 　・日本人材紹介事業協
 - ・日本商工会議所 　・全国商工会連合会
 - ・金融機関各協会 　・ふるさと回帰支援センター
 - ・関係省庁(内閣府、金融庁、厚労省、経産省、中企庁)

<プログラム>

- 開会挨拶【伊藤大臣補佐官】
- 協議会について【内閣府】
- 今後の活動予定【全国事務局】
- 人材戦略マネージャー挨拶【4拠点】
 - ▷ 石川県拠点 : 村 弘行氏
 - ▷ 和歌山県拠点 : 植田 俊氏
 - ▷ 長野県拠点 : 三浦 義正氏
 - ▷ 広島県拠点 : 黒沢 幸治氏
- 関係機関よりコメント

～全国協議会の趣旨～

- 30以上の拠点が立ち上がり、これより事業の本格的取組がスタート
- 本事業を推進するには、拠点が関係機関と密に連携することが必要不可欠
- そのため、全国レベルで関係者を一堂に会し、機運醸成・連携強化等を図っていく

